

## CONTATO

- 11 97662-2462
- reginadoria1@yahoo.com.br
- [reginadoria](#)
- Barueri SP

## HABILIDADES

- Ações de marketing
- Marketing digital
- Criação de conteúdo
- Gestão de Redes Sociais
- Comunicação
- Pesquisa de mercado
- Ações de endomarketing
- Campanhas publicitárias

## IDIOMAS

- Português: Nativo
- Espanhol: Intermidiário
- Inglês: Básico

## OBJETIVO PROFISSIONAL

Atuar em ações de marketing e comunicação, com criação de materiais impressos e on-line, campanhas publicitárias e de produtos, criação de conteúdo institucional em mídias sociais e ações de endomarketing.

## FORMAÇÃO ACADÊMICA

Pós-graduação em Gestão da Comunicação em Mídias Digitais - Universidade Senac

Bacharel em Administração com Habilitação em Marketing  
Uniesp SA

Técnico em Design de Interiores - FIEB  
Técnico em transações imobiliárias.

### Multiway Infra

#### Analista de Marketing Pleno - 09/2023 - atual

- Criação de campanhas de produtos e publicações em mídias sociais.
- Gerenciamento com agências de publicidade, Social Mídia e parcerias com YouTube.
- Pesquisa de mercado.
- Produção de vídeos institucionais.
- Gestão de redes sociais.
- Ações de marketing.
- Desenvolvimento de materiais de campanha online e impressos (catálogos de produtos/aplicações, banners promocionais e comunicação interna).
- Aquisição de brindes promocionais.
- Ações de endomarketing.
- Exposição da organização em feiras e vésperas (Mercado Latam).

### Fera Lubrificantes Ltda. - Grupo Fit Combustíveis

#### Analista de Marketing Pleno - De 07/2018 a 12/2020

- Gestão dos processos administrativos, contratos de patrocínio e budget da área de marketing.
- Registro de marcas e patentes no INPI.
- Acompanhamento de parcerias para incentivo de clientes B2B.
- Ações de marketing, eventos promocionais para clientes, contratação e personalização de ambientes.
- Ações de endomarketing.
- Revisão de materiais promocionais e comunicação e envio os PVDs.
- Suporte ao desenvolvimento de aplicativo para fornecimento de combustivel.

### Delft Consulta - Grupo Fit Combustíveis

#### Analista Comercial Pleno

- Gestão de parcerias de incentivo para clientes B2B
- Produção e acompanhamento de eventos para cliente B2B.
- Ações de endomarketing para engajamento para colaboradores.
- Contratação e personalização de ambientes para ações comerciais.
- Produção de brindes para o time comercial e clientes.
- Pesquisa de mercado.

### OMINIC - Soluções e Logística LTDA

#### Consultora técnica de vendas - de 03/2017 a 10/2017

- Vendas interna de equipamentos pesados, máquinas para construção linha amarela.
- Gestão de carteira de clientes B2B.
- Gestão de site, mídias e redes sociais, vídeos para divulgação dos produtos.
- Follow-up de oportunidades de negócio (Funil de vendas).
- Propostas comerciais, emissão de pedido, ações promocionais de vendas.
- Participações em feiras e eventos.

### BMC - Hyundai Heavy Industries Brasil

#### Supervisora de vendas interna - de 09/2015 a 12/2016

- Vendas interna de equipamentos pesados, máquinas para construção linha amarela.
- Participação na Implantação do televendas.
- Gestão da equipe de vendas e carteiras de clientes B2B
- Coordenação das ações de vendas.
- Ações de vendas através do Canal do boi ao vivo (Grupo SBA)
- Participações em feiras e eventos.

### BMC - Hyundai Heavy Industries Brasil

#### Consultora de vendas Interna - de 06/2014 a 09/2015

- Vendas interna de equipamentos pesados, máquinas para construção linha amarela.
- Vendas online e presencial para clientes B2B
- Gestão da carteira de clientes
- Demonstração de equipamentos.
- Participação em feiras do setor.